**TEMA 1: El emprendedor**

**1. Innovación y desarrollo económico**

Los empresarios innovadores son imprescindibles en el desarrollo económico de un país. Por ello es imprescindible que se cumplan los siguientes requisitos en la sociedad:

Educación: Cada persona debe tener la mejor preparación posible.

Infraestructura: Los trabajadores cualificados tendrán acceso a la tecnología necesaria

Investigación, Desarrollo e Innovación: Las sociedades deben ser líderes I+D+I para participar en las industrias del futuro.

**1.1 Tipos de innovación**

**Innovación de producto**

Es aquella que se realiza en el producto. Puede ser:

* Innovación total: El producto es totalmente nuevo, es el único del mercado.
* Innovación con algo nuevo: El producto ya existe pero incorpora una mejora que lo hace único.
* Innovación sin nada nuevo: No se añade ninguna innovación, simplemente la empresa comercializa un producto que ya existía.

**Innovación de proceso**

Es aquella que implica un cambio en la creación del producto o en la forma de ofrecer el servicio.

**Innovación tecnológica**

Es aquella que aplica la investigación en la actividad de la empresa, reduciendo costes o creando métodos más efectivos. Tiene el problema que la propia investigación puede suponer un elevado coste.

**2. El trabajo por cuenta propia**

El autoempleo es una vía de incorporación al mercado laboral y contribuye al crecimiento de la economía

**2.1 Ventajas e inconvenientes del trabajo por cuenta propia**

**2.1.1 Ventajas del trabajo por cuenta propia**

* Autonomía: Ser tu propio jefe permite establecer nuestras propias ideas, métodos de trabajo y niveles de exigencia.
* Establecer tus tiempos: Permite decidir el momento más idóneo para cada tarea.
* Satisfacción personal: El éxito de un proyecto propio es más gratificante
* Mayores ingresos: Podemos obtener mayores ingresos que trabajando por cuenta ajena
* Luchar por algo propio: Es más fácil luchar por un proyecto personal.
* Prestigio social: El éxito de nuestra propia empresa nos puede otorgar un reconocimiento que nos permitirá seguir creciendo personal y profesionalmente.
* Decidir con quién trabajar: El emprendedor de éxito podrá decidir con que socios y clientes trabajar.

**2.1.2 Inconvenientes del trabajo por cuenta propia**

* Mayor dedicación: Crear una empresa propia requiere muchas horas de esfuerzo y dedicación
* Riesgo económico: Los emprendedores, sobre todo autónomos y pequeñas empresas, son los responsables de las deudas generadas.
* Incertidumbre: El emprendedor es el responsable de cada decisión, y el crecimiento de la empresa se ve en el día a día
* Ingresos variables: No se ganará lo mismo en cada periodo
* Ausencia de clientes: No siempre se encontrarán clientes.
* Saber de todo un poco: Un emprendedor debe tener conocimientos adicionales de contabilidad, mercado y normativa empresarial, no solo de su propio negocio.

**3. El emprendimiento**

Es la acción mediante la cual se lleva a cabo una nueva idea de negocio. Puede realizarse creando una empresa o trabajando como autónomo, implicando el primer caso más riesgos.

**3.1 El espíritu emprendedor**

Cualidades:

* Personales: Iniciativa, confianza en uno mismo, creatividad, dinamismo, asunción de riesgos
* Sociales: Actitudes de cooperación, nuevos roles, relacionarse con el entorno
* Dirección: Capacidad para planificar, dirigir equipos, tomar decisiones, aceptar responsabilidades

Las motivaciones para crear una empresa pueden ser personales, económicas, familiares…

**3.2 Factores claves de los emprendedores**

* Emprendedor vocacional: Aquella persona que tiene el sueño de crear su empresa
* Emprendedor situacional: Aquella persona que crea su empresa empujada por las circunstancias.

**3.3 Cualidades del emprendedor**

Cualidades:

* Iniciativa
* Autodisciplina
* Confianza en sí mismo
* Adaptabilidad
* Empatía
* Motivación de logro
* Espíritu positivo
* Creatividad
* Sentido crítico
* Asunción de riesgos
* Perseverancia
* Responsabilidad
* Capacidad de decisión

Características:

* Planificación
* Organización
* Gestión del capital económico
* Saber autopromocionarse
* Conocer a sus clientes
* Proyectar una imagen positiva del negocio
* Tener un buen equipo de trabajo
* Ser accesible
* Dominar la negociación
* Hacer lo que le gusta
* Aprovechar las nuevas tecnologías
* Involucrarse en la comunidad
* Invertir en sí mismo
* Tomarse tiempo libre

**3.4 El potencial del emprendedor**

Los emprendedores son muy importantes para la competitividad del mercado, ya que obliga al resto de empresas a mejorar sus productos o servicios

**3.5 El potencial del emprendedor**

Los emprendedores que surgen en las empresas son los intraemprendedores. Son aquellos que crean nuevos proyectos dentro de una empresa.

**4. El empresario**

El empresario puede ser una persona física o jurídica que desempeñe su tarea de forma individual o colectiva. El empresario puede ser unipersonal (autónomo), socio clave o empresario miembro de un grupo.

**4.1 Los emprendedores como empresarios**

Requisitos de un empresario:

* Asunción de riesgo
* Acceso a capital y tecnología
* Habilidades personales y profesionales

**4.2 Teorías del empresario**

* Teoría del empresario riesgo de Knight: Persona que asume el riesgo de la actividad económica
* Teoría del empresario innovador de Schumpeter: Persona que promueve el desarrollo económico capitalista
* Teoría de la tecnoestructura de Galbraith: La función empresarial la realiza el equipo de técnicos y administradores en las grandes empresas

**5. El Networking**

Consiste en crear una red de contactos para tejer una red de oportunidades de negocio.